

# Questions fréquentes

*Sur la levée de fonds*

[www.businessetgouvernance.eu](http://www.businessetgouvernance.eu)

Paris- Août 2013

©Copyright 2013 Béatrice Jauffrineau business&gouvernance.eu

# Business & Gouvernance

vous aide à lever des fonds  
sereinement et en toute confiance



- Vos problématiques:
- J'ai un projet de développement ambitieux mais veux/dois limiter mon endettement



- Je n'ai pas de contacts chez les investisseurs
- Je crains de ne pas savoir les choisir, les évaluer, etc..





- Nos solutions:



- Nous pouvons vous aider à trouver les fonds propres dont vous avez besoin et qui rassureront votre banquier
- Nous avons un vaste carnet d'adresses qui croit chaque jour d'investisseurs potentiels à la recherche de bons dossiers
- Nous en connaissons la majorité personnellement
- Nous rapprochons des entrepreneurs d'investisseurs de qualité, fiables et positifs. Nous les sélectionnons pour leur réputation, recommandation ou leur expérience alliée à des qualités humaines.

# Le fond et la forme

- Je n'ai pas réussi à séduire les investisseurs rencontrés jusqu'à présent: mon projet est-il solide?
- Fait-il rêver ?
- Mes projections financières sont-elles plausibles ?  

- Je ne suis pas sûr/e de la valorisation de mon entreprise
- Mes documents sont-ils convaincants ?  

- Mon pitch est-il au point ?
- Je n'ai pas de pacte d'actionnaires
- Nous vous conseillons sur votre projet et son réalisme
- Nous vous aidons à le rendre assez ambitieux mais avant tout crédible
- Nous revoyons avec vous vos hypothèses et les réajustons ensemble si nécessaire
- Nous la réévaluons ensemble à l'aide de plusieurs méthodes et surtout du « marché ».
- Nous retravaillons avec vous les documents de présentation qui doivent être clairs et convaincants
- Nous vous entraînons au pitch jusqu'à temps que vous le maîtrisiez.
- Nous vous recommandons de très bons avocats, spécialisés dans les entreprises proches de la vôtre et nous échangeons avec vous tout au long de la préparation et de la négociation du pacte d'actionnaires

# La facture

- Je ne sais pas combien coûte un leveur de fonds



- Je n'ai pas les moyens de me payer un leveur de fonds ou alors je ne paierai qu'au succès

- Pourquoi payer un retainer si la levée n'aboutit pas ?



- Les tarifs varient en fonction de la taille et/ou de la notoriété du cabinet. Comptez environ 10K € (moins avec B&G) + success fee. (aux environs de 5%)

- Trouvez les moyens ☺; c'est un *investissement dans votre avenir* et non une dépense pure. Aucun leveur de fonds sérieux ne travaille gratuitement...

- Parce que « tout travail mérite salaire », que l'échec toujours possible de la levée est très rarement dû uniquement au leveur (90% des cas: dû à l'entrepreneur ou à son projet ou aux deux..), et que tout le travail effectué en amont et rémunéré en retainer vous *servira pendant plusieurs années, sur les plans personnel et professionnel.*

# La facture (suite)

- Il y a des gens qui cherchent gratuitement et on ne les paie qu'au succès



- Il existe maintenant un tas de plateformes (crowdfunding ou autres) c'est gratuit ou très peu onéreux et permet d'être en relation avec des dizaines voire centaines d'investisseurs potentiels
- Donc quelle est la valeur ajoutée du leueur de fonds, qui est beaucoup plus cher?
- Ok...Ce sont soit de gros cabinets qui font du sourcing pour leurs futures fus-acq, soit des gens qui passent le temps, ou cherchent à améliorer leurs fins de mois..pas toujours très sérieux...
- Oui en effet et c'est très bien..c'est éventuellement un complément au leueur de fonds; le leueur de fonds vous apporte un échange **personnel** à toute heure (ouvrable, parfois aussi le w-e), des conseils et un coaching qui par nature sont **sur mesure, qui sont le fruit de sa longue expérience de dossiers très variés.**

# Choisir mon levreur de fonds

- Comment m'y retrouver parmi les leveurs de fonds?



- Cherchez ceux qui ne sont pas forcément les plus visibles sur les boulevards chics mais qui:
  - ont une bonne expérience,
  - un taux de succès sérieux,
  - et qui surtout ont investi eux-mêmes;
  - ils sont alors capables de comprendre vos inquiétudes et d'y répondre de manière positive dans la préparation du dossier et la négociation du deal.

**Pour nous joindre :**

[www.businessetgouvernance.eu](http://www.businessetgouvernance.eu)

Adresse: ---75015 Paris

- Contact: Béatrice Jauffrineau –
- Portable:06.63.82.16;02 (fixe: 01 45 77 99 82)
- [contact@businessetgouvernance.eu](mailto:contact@businessetgouvernance.eu)